

# Leitfaden: Honorargespräche

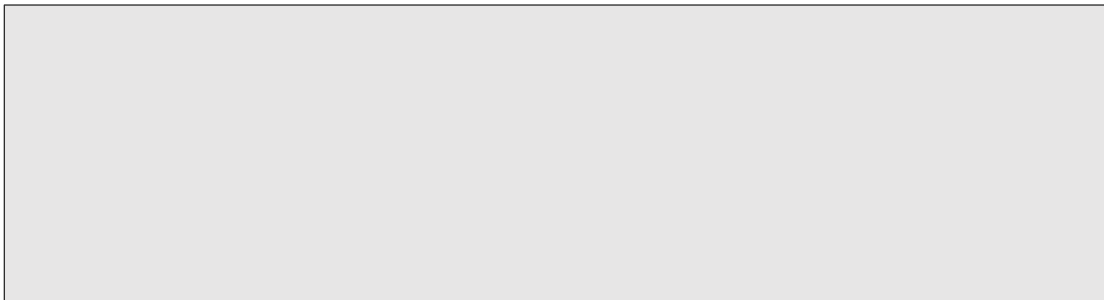
(zur Podcast-Folge #8: „Erfolgreich Honorargespräche führen“)

## 1. Vorbereitung auf das Gespräch

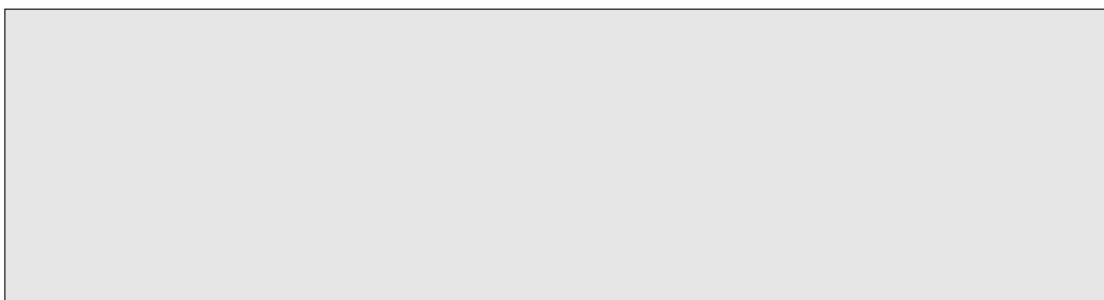
### 1.1 Persönliche Ebene (Vorbereitung auf den Gesprächspartner)



### 1.2 Sachliche Ebene (Vorbereitung auf den Inhalt)



## 2. Einleitung (Wie starte ich das Gespräch?)



### 3. Hauptteil:

3.1 Welchen Inhalt möchte ich meinem Gesprächspartner vermitteln?

3.2 Wie sieht meine Wunschlösung für dieses Gespräch aus?

### 4. Abschluss & Feedback

4.1 Welche Punkte sind offen geblieben?

4.2 Wie habe ich das Gespräch empfunden? Was würde ich nächstes Mal anders/besser/genauso machen?